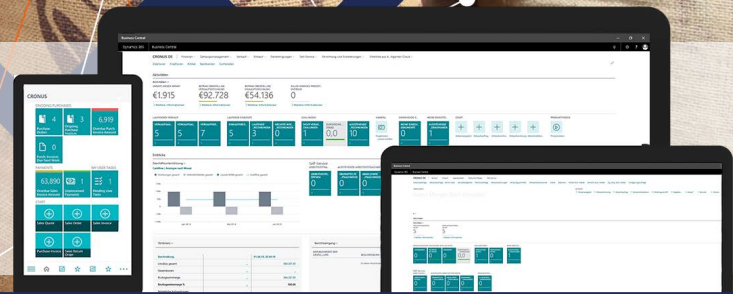


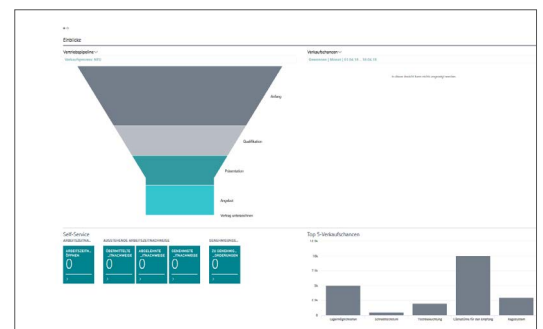
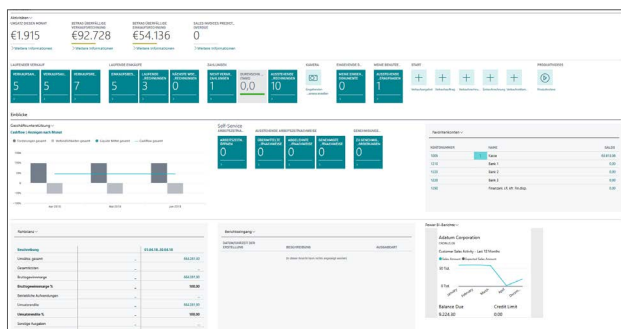
Microsoft Dynamics 365 Business Central und Allgeier itrade commodities: Perfect Match für den internationalen Rohstoffhandel



Einfach. Flexibel. Innovativ: Microsoft Dynamics 365 Business Central wurde speziell für mittelständische Firmen mit hohen branchenspezifischen Anforderungen konzipiert. Mit der All-in-One-Businesslösung sind für Unternehmen alle geschäftsrelevanten Bereiche zentral steuerbar: Finanzmanagement, Lagermanagement, Vertrieb und Kundenservice, Projektabwicklung und Warenwirtschaft.

Sie möchten mehr Details zu den einzelnen Funktionen? [Die finden Sie hier!](#)

Cloud, Rechenzentrum oder eigener Server? Entscheiden Sie, welche Nutzungsvariante für Sie die beste ist – oder sprechen Sie uns an. Wir beraten Sie gerne, denn so individuell Ihr Unternehmen, so individuell sind auch Ihre Ansprüche – auch, wenn es ums Hosting geht.



Funktionspakete und Preise

Business Central Essentials

- ⊙ Finanzmanagement
- ⊙ CRM
- ⊙ Lieferketten-Management
- ⊙ Human Resources
- ⊙ Projektmanagement
- ⊙ Mehrsprachigkeit
- ⊙ Outlook-Intagration uvm.

1.500 €*

Business Central Premium

- ⊙ Finanzmanagement
- ⊙ CRM
- ⊙ Lieferketten-Management
- ⊙ Human Resources
- ⊙ Projektmanagement
- ⊙ Mehrsprachigkeit
- ⊙ Outlook-Intagration uvm.
- ⊙ Serviceautragsmanagement
- ⊙ Produktion

2.100 €*

Business Central Team Members

- ⊙ Zugriff auf grundlegende Prozesse
- ⊙ Lesen & Zustimmung
- ⊙ Berichterstattung
- ⊙ Employee Self Service

300 €*

* Die Preise verstehen sich pro Named User, zzgl. Enhancement Plan in Höhe von aktuell 16% p.a. des Softwarepreises, zahlbar jährlich im Voraus.

Apropos individuell: Sie bewegen sich unternehmerisch in den Branchen **Rohstoffhandel**, Großhandel, Produktion, Vermietung oder Leasing? Mit Allgeier itrade haben wir uns auf diese Branchen mit spezifischen Erweiterungen spezialisiert. Auf Basis von Microsoft Dynamics 365 Business Central berücksichtigen wir mit unseren Branchenlösungen auch die Feinheiten dieser Geschäftszweige. Für Sie bedeutet das: Wir stellen Ihnen von A bis Z eine bedarfsgerechte Lösung zur Verfügung.

Allgeier itrade commodities

Die ERP-Branchenlösung für den internationalen Rohstoffhandel

Allgeier itrade commodities bildet durch branchenspezifische Erweiterungen alle relevanten Geschäftsprozesse entlang der gesamten Handelskette ab – vom Kauf über den Transport bis hin zur Weiterverarbeitung. Das schafft Transparenz und lässt eventuelle Risiken am internationalen Markt schneller erkennen.

Zur hohen Abdeckung allgemeiner Anforderungen an betriebswirtschaftliche Lösungen, die in Microsoft® Dynamics 365 Business Central abgebildet werden, bietet Allgeier itrade commodities passgenaue Branchenspezifika, welche im Rohstoff- und Außenhandel Wettbewerbsvorteile liefern und das Tagesgeschäft vereinfachen und beschleunigen.

Branchenspezifische Funktionen für den Rohstoff- und Außenhandel

- ⊕ Kontraktverwaltung mit Lieferplanung
- ⊕ Partieverwaltung
- ⊕ Vor-, mitlaufende und Nachkalkulation
- ⊕ Finanzierung (Akkreditive, Versicherungen, Kredite)
- ⊕ Qualitätsmanagement: Spezifikationen und Analysen
- ⊕ Cashflow
- ⊕ Prozessfertigung
- ⊕ Chargenverfolgung
- ⊕ Streckengeschäfte
- ⊕ Devisenverwaltung
- ⊕ Börsengeschäfte
- ⊕ flexible Belege/Dokumente
- ⊕ Permanente Bilanzierung/automatische Rückstellungsbuchungen
- ⊕ Steuerschlüssel
- ⊕ Mehrere Ust.-IDs pro Mandant, Debitor und Kreditor
- ⊕ Verpackungseinheiten
- ⊕ Washout
- ⊕ Preiseinheiten
- ⊕ Abbildung zweiter Menge
- ⊕ SharePoint Integration
- ⊕ WebClient
- ⊕ TabletClient
- ⊕ Dokumentenmanagement (metasonic® Suite)
- ⊕ SaaS, Hosting

Und welche Vorteile bringen diese Funktionen mit sich?

- ⊙ Minimierung von Risiken durch Risiko-Monitoring für Frachten-, Devisen- und Marktpreisvolatilitäten
- ⊙ Branchenfunktionalitäten und Best-Practices durch fundierte Branchenexpertise
- ⊙ Zugriff und Bearbeitung von überall: Internet, Extranet, Intranet und mobiler Zugriff
- ⊙ Kürzere Bearbeitungs- und Durchlaufzeiten im Geschäftsablauf durch effizienten Workflow
- ⊙ Optmiertes Kundenmanagement durch CRM
- ⊙ Vermeidung von hohen Hardware-Investitionskosten durch Hostingoption
- ⊙ Niedrige Einstiegs- und Unterhaltskosten, dynamischer Lastausgleich durch Cloudoption
- ⊙ Hohe Endbenutzerproduktivität durch Office 365 Integration
- ⊙ Vollintegration von Office Produkten
- ⊙ Einfache Releasepflege durch Microsoft Dynamics 365 Business Central als Basissoftware

